

tasstogsa

Sairaalakalusteita ennätystahtiin

Lojer vauhditti kotimaan myynnin ohella myös vientiään. Vienti kasvaa eniten Itä-Eurooppaan.

Ilkka Sinervä
ilkka.sinerva@almamedia.fi

Sastamalainen *Lojer-konserni* teki viime tilikaudella historiallisen ennätysten sairaala- ja hoitokalusteiden liikevaihdossa, kertoo toimitusjohtaja **Ville Laine**.

Yhtiön liikevaihto kasvoi 12 prosenttia 28,7 miljoonaan euroon syyskuun lopussa päättyneenä tilikauteena. Liikevoitto parani 60 prosenttia 2,1 miljoonaan euroon.

Laineen omistama 100-vuotias perheyritys vauhditti etenemistään liikevaihdossa etenkin kotimaassa, jossa myynti nousi lähes viidenneksen.

Yhtiö pitää hallussaan noin puolta koko alansa kotimaan markkinoista, joilla etenkin sairaaloiden uusin-



OMISTA TEHTAISTA. Lojer valmistaa sairaala- ja hoitokalusteita omissa tehtaissaan Sastamalassa ja Kempeleessä.

ta- ja korvausinvestoinnit ovat kartuttaneet tilauskirjoja. Laine kertoo, että Lojerin markkinaosuudet nousivat sekä julkisen että yksityisen puolen ostoissa.

Yhtiö toi myyntiin muun muassa uuden antimikrobisen tutkimuspöytämalliston, jota myytiin esimerkiksi uuteen lastensairaalaan.

”Tilauksentamme on nyt erittäin korkealla tasolla. Näkymätkin ovat

poikkeuksellisen positiiviset”, Laine sanoo.

Antimikrobisiin sairaala- ja hoitokalusteisiin tulee esimerkiksi maalia, joka estää mikrobien kasvua ja helpottaa puhdistusta. Lojer osallistuu kuuden suomalaisyrityksen kanssa HygTech-allianssiin, johon kuuluvat myös *Isku*, *Abloy*, *Korpi-nen*, *Oras* ja *Teknos*.

Lojer nosti viidenneksen vien-

Lojer-konserni

Pohjoismaiden suurin sairaala- ja hoitokalusteiden valmistaja ja elinkaaripalveluiden tuottaja sekä johdettava fysioterapialaitteiden ja -tarvikkeiden jälleenmyyjä.

Vuonna 1919 perustetun yhtiön tuotantoyksiköt sijaitsevat Sastamalassa ja Kempeleessä.

Yhtiö työllistää noin 150 henkilöä, ja se on alan merkittävin kotimainen työllistäjä.

Liikevaihto on noin 29 miljoonaa euroa.

Viennin osuus Lojerin koko tuotannosta on yli 60 prosenttia ja leikkauspöydistä noin 95 prosenttia.

tiään, joka vastaa yli 60 prosenttia tuotannosta. Yhtiö operoi myyntiyhtiöllä Ruotsissa, Norjassa ja Venäjällä.

Venäjä, Saksa ja Ruotsi sekä uusia Italia, Ranska, Pakistan ja Kazakstan lukeutuivat suurimpiin vientimaihin. Tilikauden aikana vienti katotti yhteensä 66 maata. Historiansa aikana tuotteita, kuten kalusteita, on mennyt 115 maahan.

MYYNTI ETENEE jatkossa nopeimmin Itä-Euroopan maissa ja Venäjällä, Laine arvioi. Tosin Itä-Euroopan valmistajat kisaavat suomalaisyrityksen kanssa myös kotimaassa.

Lojer on avannut hoitopöydille jakeluteitä Yhdysvalloissa ja Kiinassa, joita voi sairaalalalusteissa kuvata miljardiluokan apajiksi. Saksa on ostanut etenkin fysioterapian hoitopöytiä.

Laine seuraa yrityskehitystä ja alan yritysostoja, joita ovat operoineet Eurooppaa myöten etenkin amerikkalaiset pörssiyritykset, kuten *Hill-Rom*. Yhtiöt korostavat etenemistään kehittyviin maihin, kuten Lohjettiin.

”Kazakstaniin on luvassa isoja toimituksia ensi keväällekin. Pakistan hankki uusia leikkauspöytiä. Venäjä näyttää erittäin vahvalta kaikissa tuoteryhmissä.”

Laine arvioi, että yritysostot jatkuvat sairaalalalusteissa.

”Innovatiivisuus ja kestävyys ovat ratkaisevia tekijöitä tuotteissamme, joihin kuuluu paljon teknologiaa, kuten antureita ja softaa. Esimerkiksi sänkyjen tasoa voi nostaa ja laskea pelkällä jalan liikkeellä sekä kytkeä verkkoon”, Laine kertoo.